

Правовой статус посредников в мировой экономике: проблемы и современные подходы

Аннотация. Посредники играют ключевую роль в организации и упрощении взаимодействия между различными участниками рынка, способствуя более эффективному распределению ресурсов и снижению транзакционных издержек. Посредники не только облегчают процессы обмена, но и способствуют инновациям, улучшая доступ к рынкам для новых игроков. В данной статье рассматривается правовой статус посредников в мировой экономике, их роли и воздействия на международные торговые отношения. Правовые подходы к пониманию статуса посредника в разрезе мировой арены. Анализируются основные классификации посредников, их функции, правовые механизмы и влияние на глобальные экономические процессы. Разнообразие ролей подчеркивает стратегическую важность посредников в современных условиях глобализации, где эффективность и скорость выходят на первый план. В заключении делается вывод о необходимости совершенствования правовой основы для регулирования деятельности посредников.

Ключевые слова: посредники, мировая экономика, правовой статус, международная торговля, юридические аспекты, Гаагская конвенция.

Chekmarev Maxim Yuryevich
Volograd State University

The legal status of intermediaries in the global economy: problems and modern approaches

Abstract. Intermediaries play a key role in organizing and simplifying interaction between various market participants, contributing to a more efficient allocation of resources and reducing transaction costs. Intermediaries not only facilitate exchange processes, but also promote innovation by improving market access for new players. This article examines the legal status of intermediaries in the global economy, their role and impact on international trade relations. Legal approaches to understanding the status of an intermediary in the context of the world arena. The main classifications of intermediaries, their functions, legal mechanisms and impact on global economic processes are analyzed. The variety of roles underscores the strategic importance of intermediaries in today's globalized environment, where efficiency and speed come to the fore. In conclusion, it is concluded that it is necessary to improve the legal framework for regulating the activities of intermediaries.

Keywords: intermediaries, world economy, legal status, international trade, legal aspects, The Hague Convention.

Посредники, это элементы, которые на фоне реальных условий мировой экономики имеют не малый вес в мировой экономике, поскольку эта каста лиц(физических, юридических) являются гарантом стабильности экономики в условиях конфликтности или просто ограниченного взаимодействия торгового характера между странами, чьи правовые и внутренние акты имеют существенное различие и не позволяют осуществить состыковку на благо общих интересов. Эта ниша обеспечивает взаимодействие между поставщиками и потребителями товаров и услуг. Однако современные реалии чинят большие препятствия для деятельности указанных элементов, поскольку их правовой статус все еще остается неоднозначным, что влечет за собой определенные последствия юридического характера. В условиях современного мира, где конфликты могут принимать разнообразные формы, эффективное посредничество становится неотъемлемой частью успешного разрешения

разногласий. Поэтому важно, чтобы стороны были готовы к открытой коммуникации и сотрудничеству, что в свою очередь позволяет посредникам проявлять свои лучшие качества и достигать значительных результатов. Цель данной статьи заключается в анализе правового статуса посредников, их функции и влияние на экономические процессы.

Посредничество — это процесс, посредством которого третья сторона оказывает помощь двум или более сторонам, с согласия последних, в деле предотвращения, регулирования или разрешения конфликта, помогая им с этой целью разработать взаимоприемлемые соглашения.¹ Посредничество — это деятельность добровольного характера, играющая ключевую роль в разрешении конфликтов и достижении согласованных решений. Важнейшим аспектом посреднического процесса является согласие сторон, имеющее критическое значение для обеспечения жизнеспособного процесса и достижения надежных результатов. Без взаимного желания идти на компромисс, любая инициатива посредника может оказаться безрезультатной.

Классификация и функции посредников

Посредники в мировой экономике играют ключевую роль в обеспечении эффективного функционирования международной торговли. Их можно классифицировать по различным критериям, включая роль, функции, типы и правовые отношения. Правильная классификация посредников позволяет лучше понять их значение и влияние на экономические процессы, а также способствует более глубокому анализу торговых операций.

В первую очередь, выделяются коммерческие посредники. Эти субъекты непосредственно ведут торговлю и устраивают сделки между покупателями и продавцами. К ним относятся оптовики, дистрибьюторы и агенты, которые обеспечивают выполнение контрактов и способствуют продаже товаров и услуг. Коммерческие посредники не только улучшают доступ сторон к рынкам, но и помогают оптимизировать логистику и увеличить объемы торговли.

Вторую категорию составляют финансовые посредники. Это банки, инвестиционные компании и страховые фирмы, которые играют важную роль в финансировании сделок и управлении рисками. Они обеспечивают кредитные ресурсы и хеджирование, что в свою очередь способствует стабильности финансовых рынков и снижению неопределенности в международной торговле.

Не менее важны информационные посредники, которые предоставляют актуальную информацию о рынках, ценах и сделках. К этой категории относят онлайн-рынки, аналитические агентства и платформы, способствующие обмену данными. Их деятельность способствует снижению информационной асимметрии между сторонами, что является критически важным для принятия обоснованных бизнес-решений.

Технологические посредники, в свою очередь, отвечают за создание необходимой инфраструктуры для осуществления торговых операций. Платформы электронной торговли и логистические компании играют центральную роль в оптимизации процессов доставки товаров и обеспечения эффективного взаимодействия между участниками торговли.

Таким образом, посредники в мировой экономике можно разделить на несколько основных категорий, каждая из которых вносит свой вклад в развитие международной торговли. Понимание их роли и функций позволяет участникам рынка более эффективно использовать имеющиеся возможности, что в конечном итоге ведет к росту глобальной экономической активности.

Функции посредников

Современный бизнес с высокого уровня специализации всё более активно обращается к посредникам, которые выполняют широкий спектр функций, способствующих эффективному функционированию рынка. Эти функции можно условно

¹ Руководство ООН по вопросам эффективной посреднической деятельности Пан Ги Мун Генеральный секретарь Организации Объединенных Наций

разделить на три группы: обмен (купля-продажа), физическое распределение (организация процесса товародвижения) и поддерживающие услуги.

Торговые посредники относятся к первой категории, обеспечивая осуществление сделок между покупателями и продавцами. В то время как логистические посредники, которые предлагают различные услуги по организации движения товаров, входят во вторую и третью группы. Эти классификации являются достаточно условными, так как в условиях современного бизнеса многие посредники способны выполнять весь спектр указанных функций, создавая тем самым более интегрированные и эффективные бизнес-процессы.

Логистические посредники занимают ключевую роль в системе распределения, предоставляя специализированные услуги, такие как работа транспортных компаний, экспедиторов, транспортно-экспедиторских компаний, складов общего пользования, а также грузовых терминалов и терминальных комплексов. Эти организации играют важнейшую роль в оптимизации товародвижения, ведь от качества их работы зависит не только скорость, но и эффективность доставки товаров до конечного потребителя.

Дополнительно следует выделить логистических посредников, занимающихся поддерживающими функциями. К ним относятся компании финансового и информационного сервиса, которые обеспечивают необходимые инструменты для управления и планирования логистических процессов. Страховые компании, таможенные агенты, охранные фирмы и учреждения стандартизации тоже представляют собой важные элементы инфраструктуры, поддерживающие современные бизнес-операции.

Посредники играют ключевую роль в мировом экономическом контексте, выполняя множество важных функций. Во-первых, одним из их основных вкладов является снижение транзакционных издержек. Благодаря своим услугам посредники помогают минимизировать затраты на поиск, переговоры и заключение сделок, что в свою очередь делает экономические процессы более эффективными и быстрыми.

Кроме того, посредники занимаются управлением рисками. Финансовые посредники предоставляют механизмы хеджирования рисков, допустим, связанных с колебаниями валютных курсов или изменениями цен на сырьевые товары. Это обеспечивает компаниям большую предсказуемость и стабильность, что особенно важно в условиях неопределенности на рынках.

Еще одной важной функцией посредников является проведение маркетинговых исследований. Информационные посредники активно исследуют рынок и предоставляют актуальные данные о потребительских предпочтениях, а также о текущих рыночных тенденциях. Это позволяет компаниям принимать более обоснованные решения и адаптировать свои стратегии под потребности клиентов.

Помимо всего прочего, посредники способствуют стимулированию инноваций. Технологические посредники объединяют ресурсы и знания различных участников рынка, что позволяет быстро интегрировать новые технологии в практику торговли. Совершая такие действия, они не только упрощают торговые процессы, но и создают условия для развития и внедрения инновационных решений.

Правовой статус посредников

Посредничество (mediation) предполагает углубленное участие третьей стороны в решении споров между государствами, что позволяет достигать компромиссов и восстанавливать мир. Важно подчеркнуть, что существует значительное различие между добрыми услугами и процессом посредничества. Во-первых, они различаются по способу происхождения; во-вторых, привлекают разные права и обязанности третьей стороны; и, наконец, имеют разные конечные цели.

При посредничестве государства активно участвуют в переговорах с привлечением третьей стороны, которая предлагает свои идеи и решения. Посредник в данном контексте выполняет роль не судьи, а примирителя, стремясь сгладить конфликты и устранить чувства неприязни, возникшие между сторонами (Гагская конвенция, ст. 4). Он обладает расширенными правами, например право на сбор информации, которое подразумевает, что

посредник может собирать информацию, необходимую для разрешения спора, при этом действует в рамках законных полномочий., которые позволяют ему оказать значительное влияние на развитие переговорного процесса.

Основными характеристиками посредничества являются: активное участие в переговорах и формулирование предложений по существу спора. При этом посредник не имеет права отказывать в помощи одной стороне в ущерб другой и обязан уважать достоинство, честь и суверенные права всех участников конфликта. Формы его участия могут варьироваться от предложений и советов до рекомендаций как по содержанию спора, так и по процедуре его разрешения. Однако окончательное решение принимает каждая из сторон, что подчеркивает особенность посредничества по сравнению с добрыми услугами.

Влияние посредников на международную торговлю

Посредники имеют значительное влияние на динамику международной торговли. Они обеспечивают:

Упрощение доступа на рынки:

Бизнесы, особенно малые и средние, благодаря посредникам могут легче войти на новые международные рынки, используя существующие сети и связи.

Формирование ценовых стратегий:

Посредники влияют на ценообразование, используя свои знания о рынке и потребностях, что отражается на конечных ценах для потребителей.

Создание международных логистических цепочек:

Они помогают активно выстраивать логистические сети, что критически важно для современного бизнеса, учитывая глобализацию и рост спроса на быструю доставку товаров².

Проблемы правового статуса посредников

Несмотря на их значимое влияние на экономические процессы, посредники сталкиваются с рядом серьезных проблем. Прежде всего, стоит отметить неясность правового положения: в различных юрисдикциях отсутствуют четкие нормы, регулирующие деятельность посредников. Это приводит к неопределенности как для самих представителей этой профессии, так и для их клиентов.

Кроме того, отсутствие стандартов создает сложности в определении ответственности и обязанностей посредников в различных контекстах. В результате этого, правовые споры могут возникать чаще, чем следовало бы: нечеткие нормы порождают юридические конфликты и недопонимание между сторонами, что негативно сказывается на бизнесе.

Учитывая перечисленные проблемы, необходимо принимать меры для их решения:

1. Стандартизировать правовые нормы: требуется разработка международных стандартов, которые бы четко регламентировали деятельность посредников, что позволит минимизировать правовую неопределенность.

2. Укрепление сотрудничества: важно наладить эффективное взаимодействие между государствами для обеспечения правовой отчетности посредников, что также повысит доверие со стороны участников рынка.

3. Создание специализированных комитетов: это необходимо для решения актуальных вопросов, касающихся правового статуса посредников в международной практике, что поможет адаптировать нормы к быстро меняющимся условиям торговли.

Посредники играют ключевую роль в глобальной экономике, обеспечивая важное взаимодействие между различными участниками рынка. Однако их правовой статус часто остается неясным, что создает юридические проблемы и препятствия для устойчивого развития. Для дальнейшего прогресса в международной торговле и повышения эффективности деятельности посредников требуется комплексный подход к улучшению правовой базы и стандартизации норм их работы. Это шаги, которые необходимо

² Жукова, Н. Анализ правового положения посредников в различных юрисдикциях". Право и экономика, 9(2), 57-65.

предпринять для современного и эффективного функционирования посредников на мировом рынке.

Список источников

1. Руководство ООН по вопросам эффективной посреднической деятельности / Пан Ги Мун, Генеральный секретарь Организации Объединенных Наций.
2. Мировая Банковская Консультативная Группа. Роль посредников в глобальной экономике: [официальный документ]. – 2021.
3. Ойлев, А. Правовой статус посредников в международной торговле: Проблемы и решения // Журнал международного права. – 2020. – Т. 45, № 3. – С. 123–134.
4. Жукова, Н. Анализ правового положения посредников в различных юрисдикциях // Право и экономика. – 2019. – Т. 9, № 2. – С. 57–65.
5. Тихомиров, Г. В. Международное право и посреднические механизмы / Г. В. Тихомиров. — Ростов-на-Дону: ЮФУ, 2023. — 300 с.
6. Михайлов, С. А. Правовые аспекты посредничества в международных отношениях / С. А. Михайлов. — Екатеринбург: УрФУ, 2020. — 150 с.
7. Хасанова, Т. Р. Разрешение международных споров: посредничество и арбитраж / Т. Р. Хасанова. — Казань: Издательство Казанского университета, 2019. — 180 с.

Информация об авторе

Чекмарев Максим Юрьевич, аспирант, Волгоградский государственный университет, г. Волгоград, Россия,

Information about the author

Chekmarev Maxim Yuryevich, postgraduate, Volgograd State University, Volgograd, Russia