

Развитие экспортно-ориентированных отраслей в условиях трансформации региональной экономики: проблемы и механизмы стимулирования

Аннотация. В статье исследована гипотеза о функционировании особых экономических зон как многофункционального механизма стимулирования развития экспортно-ориентированных отраслей в условиях трансформации региональной экономики под влиянием внешнего санкционного давления, волатильности мировых рынков и обеспечение макроэкономической стабильности. Цель работы заключается в оценке потенциала ОЭЗ как инструмента развития экспортно-ориентированных отраслей в разрезе отдельных регионов, исследование основных проблемных областей данного инструмента и обоснование основных механизмов оптимизации его функционирования. При проведении данного исследования применялись статистические методы анализа официальных данных, их сравнительный анализ. А также контентный анализ нормативно-правовых актов, научных статей и данных обсуждений экспертного сообщества, что позволило выделить основные барьеры развития данного инструмента стимулирования деятельности предприятий экспортно-ориентированных отраслей. Результатом исследования является не только сформулированные барьеры успешного функционирования особых экономических зон, но и комплексный подход к развитию экспортно-ориентированных отраслей в регионах с учетом их территориальной и отраслевой специфики.

Ключевые слова: экспортно-ориентированные отрасли, региональная экономика, механизмы трансформации, особые экономические зоны, проблемы функционирования, оптимизация.

Kolodina Olga Nikolaevna

Volga State University of Service

Development of Export-Oriented Industries in the Context of Regional Economic Transformation: Challenges and Incentive Mechanisms

Abstract. The article explores the hypothesis of the functioning of special economic zones as a multifunctional mechanism for stimulating the development of export-oriented industries in the context of the transformation of the regional economy under the influence of external sanctions pressure, the volatility of global markets, and the provision of macroeconomic stability. The purpose of the study is to assess the potential of special economic zones as a tool for developing export-oriented industries in individual regions, to identify the main problematic areas of this tool, and to propose the main mechanisms for optimizing its functioning. The study uses statistical methods for analyzing official data and conducting comparative analyses. The study also included a content analysis of legal acts, scientific articles, and expert community discussions, which helped identify the main barriers to the development of this simulation tool for export-oriented enterprises. The study results are not only the identified barriers to the successful functioning of special economic zones, but also a comprehensive approach to the development of export-oriented industries in the regions, taking into account their territorial and sectoral specifics.

Keywords: export-oriented industries, regional economy, transformation mechanisms, special economic zones, functioning problems, and optimization.

В условиях внешнего санкционного давления, волатильности сырьевых рынков и истощения потенциала экстенсивного роста, обеспечение макроэкономической стабильности напрямую зависит от диверсификации национальной экономики. Переход от

сырьевой ориентации к производству несырьевых неэнергетических товаров, в частности высокотехнологичной продукции, является не тактической мерой, а стратегическим ориентиром развития как национальной экономики в целом, так и отдельных регионов в частности. Развитие в регионах экспортно-ориентированных отраслей, производящих средне- и высокотехнологичную продукцию, является определяющим фактором достижения технологического суверенитета и места России в глобальных цепочках создания ценности.

В ряде научных работ [1; 2; 3; 4] сформулированы выводы о низком уровне участия отечественных производителей в глобальных цепочках создания ценности и структурной диспропорции участия отечественных отраслей в международном разделении труда. Отечественные компании преимущественно задействованы на начальных переделах выпуска конечной продукции, что и формирует существующую структуру внешнеторгового оборота страны по группам экспортируемых и импортируемых товаров. Для анализа и количественной оценки уровня открытости национальной экономики и степени её вовлеченности в международное разделение труда ряд авторов обращается к анализу так называемых восходящих (или прямых) межотраслевых потоков — через них определяется, какую долю отечественного сырья и полуфабрикатов потребляют зарубежные экономики при собственном производстве. А так же учитывается доля иностранных материалов и комплектующих используемых при производстве экспортной продукции. Классическим показателем открытости национальной экономики и степени ее участия в международном разделении труда является экспортная и импортная доля, динамика данных показателей представлена на рисунке 1.

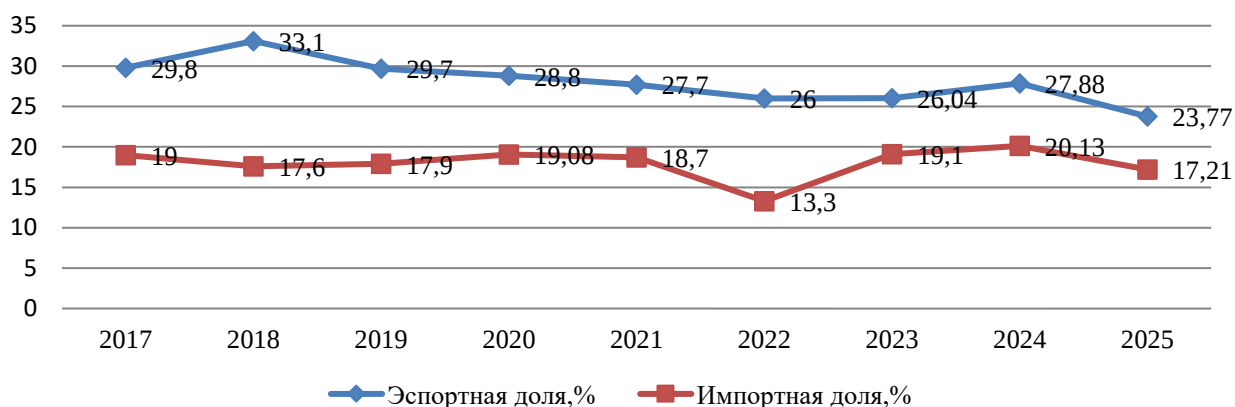


Рисунок 1 – Оценка степени открытости отечественной экономики

Оценивая уровень вовлеченности национальной экономики в мирохозяйственные связи и степень участия отечественных промышленных предприятий в глобальных цепочках создания ценности, можно говорить об устойчивости данных показателей в анализируемом периоде. Отмеченные на рисунке 1 отклонения от общего тренда связаны с влиянием внешних факторов, что демонстрирует с одной стороны возможности адаптации национальной экономики к этим изменениям, с другой её технологическую и ресурсную зависимость. Стоит отметить, что импортная зависимость национальной экономики не равномерна в разрезе различных отраслей промышленности. Именно отрасли производства высокотехнологичной продукции и производства ориентированные на зарубежные рынки демонстрируют наибольший уровень такой зависимости и меньшую степень адаптации к изменению глобальных цепочек поставок и поиску альтернативных источников[2; 4]. Так ряд отраслей, в частности лесопереработка, фармацевтика, химическая промышленность, судо- и автомобилестроение, сталкиваются с системными проблемами из-за критической зависимости от импортных поставок.

Возможности анализа структуры импортных поставок комплектующих и материалов и оценки товарной структуры экспорта отечественных отраслей на данный

момент ограничены, вследствие отсутствия доступа к базе данных Федеральной таможенной службы и публикации официальной таможенной статистики только на уровне агрегированных товарных групп. Тем не менее, даже на основе таких обобщённых данных (рисунок 2) можно сделать выводы, отражающие ключевые структурные сдвиги [5].

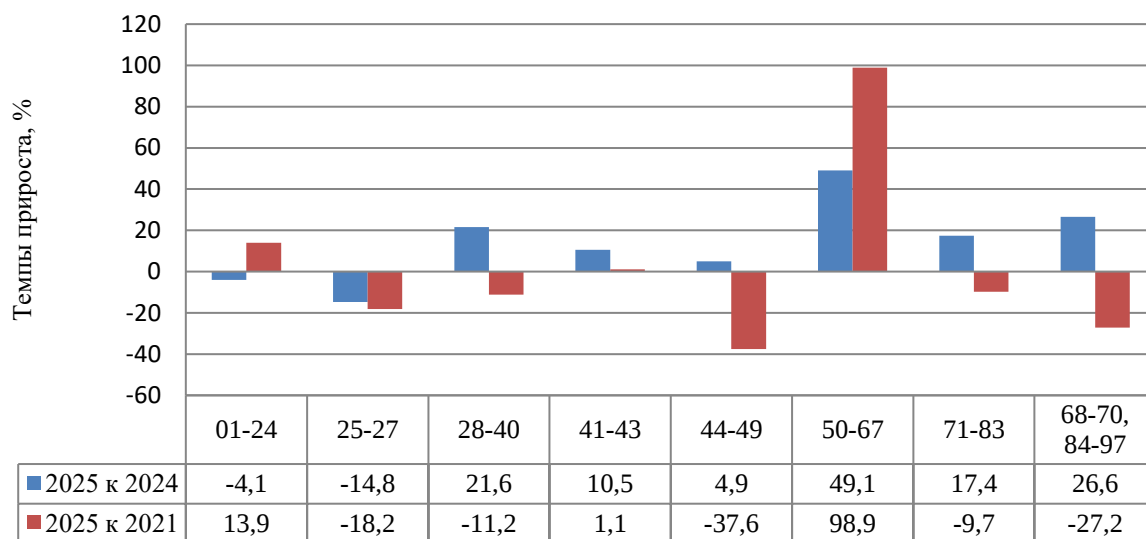


Рисунок 2 – Изменение структуры экспортных поставок в сравнение темпов прироста по товарным группам 2021 и 2025 гг. [6]

Ключевой характеристикой экспортных поставок 2025 года является снижение доли поставок углеводов до 53,9% (исторический минимум) в общем объеме экспорта страны на фоне неблагоприятной ценовой конъюнктуры и увеличения санкционного давления на отрасль и вторичных санкций на основных покупателей продукции данных отраслей. На этом фоне положительную динамику показывает экспорт несырьевых неэнергетических отраслей, их совокупный прирост составил 13,6% относительно 2024 года. Но данные показатели не дотягивают до докризисных параметров 2021 года, так что говорить о полном возврате на прежние позиции пока рано. Отставание сохраняется в диапазоне от 10 до 38% в зависимости от подгруппы. Наиболее выраженный прогресс зафиксирован в следующих отраслях производящих средне технологическую продукцию: в химической отрасли прирост составил 21,6%; в отраслях металлургии и производстве готовых металлоизделий прирост составил 17,4%; в отраслях лесопереработки прирост составил 4,9%. По оценкам экспертов на отрасли обрабатывающей промышленности в совокупности приходится 25,8% от общего объема экспортных поставок РФ, для сравнения в Китае данный показатель составляет 41,5%, а в США – 46,1% что является максимальными значениями среди стран мира.

Ещё динамичнее в анализируемом периоде изменялись показатели сегмента высокотехнологичных отраслей — производители машин, оборудования, транспортных средства и сопутствующие позиции нарастили объем экспортных поставок до 29,6 млрд. долл. (прирост на 26,6% по сравнению с 2024 годом). В целом по оценке экспертов доля отечественных экспортеров высокотехнологичной продукции на мировом рынке незначительна, так продукции авиакосмической отрасли занимает около 2% рынка, производители военной и железнодорожной техники занимают до 5,8% мирового рынка. Удельный вес остальных отраслей производства высокотехнологичной продукции составляет от 0,3 до 0,9% мирового рынка.

Расширение экспорта продукции с высокой добавленной стоимостью становится ключевым фактором для масштабирования её выпуска, особенно в условиях, когда внутренний рынок не обладает достаточной ёмкостью. Выход на глобальные рынки с устойчивым платежеспособным спросом позволяет отечественным производителям реализовать положительный эффект масштаба. В контексте укрепления технологического

суверенитета страны именно экспортная активность компаний формирует фундамент для увеличения объёмов производства в средне- и высокотехнологичных секторах. Данная стратегия нашла отражение, на всех уровнях управления начиная с продления национальных проектов, в частности «Международная кооперация и экспорт» до 2030 года. Данные целевые ориентиры отражены в региональных стратегиях развития в частности в проекте Стратегии социально-экономического развития Самарской области на период до 2036 года, и в целевых ориентирах развития отдельных ведомств. В частности Стратегия развития таможенной службы до 2030 года направлена на «содействие развитию международной торговли, реализации конкурентных преимуществ экспортно-ориентированных секторов экономики, расширению номенклатуры и объема экспорта несырьевой продукции, распространению практик применения таможенных процедур, стимулирующих расширение экспортно-ориентированных производств, содействие расширению географии внешнеэкономических и инвестиционных связей, отвечающих национальным интересам Российской Федерации»[7].

Эффективность этих усилий, по мнению экспертов, определяется не столько выполнением государственного заказа, сколько формированием массового спроса на отечественную продукцию как внутри страны, так и за её пределами. Для построения эффективной и целостной модели развития экспортно-ориентированных отраслей значительную роль играют инструменты их территориального (регионального) развития, в частности таким инструментом выступают особые экономические зоны (ОЭЗ). В условиях трансформации региональной экономики с учетом стратегических целей установленных как на федеральном так и региональном уровне ОЭЗ становится многофункциональным механизмом способствующем региональному (территориальному) развитию, формированию промышленных кластеров, генерации инновационной активности и укреплению хозяйственного суверенитета экономики регионов [8; 9]. Кроме того, данный механизм способствует структурной перестройке региональных и общегосударственных экономических систем, углублению интеграции национальных производителей в международные и межотраслевые производственные цепочки, а также служит основой для наращивания и стимулирования экспортно-ориентированных секторов региональной экономики.

По состоянию на начало 2026 года в России функционирует 59 ОЭЗ различных профилей, их распределение по типам и географическому признаку является неравномерным. Объектом исследования в рамках данной статьи являются особые экономические зоны промышленно-производственного типа. Именно для этого типа ОЭЗ, начиная с 2019 года, установлен отчетный показатель «объем выручки резидентов ОЭЗ от экспорта несырьевых неэнергетических товаров и услуг», который позволит оценить их роль в трансформации региональной экономики, в достижении региональных целевых показателей в части развития экспортно-ориентированных производств и в целом оценить экспортный потенциал данных зон. Для анализа использовались данные официальной статистики Минэкономразвития РФ [10] за период 2019-2024гг. в целом по стране (таблица 1) и в разрезе регионов (таблица 2), учитывались данные ОЭЗ ППТ функционирующие за весь анализируемый период.

Таблица 1- Оценка экспортного потенциала ОЭЗ ППТ

Показатели	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Объем выручки резидентов ОЭЗ от экспорта ННТ и услуг, млн. руб.	13069,48	14182,42	23817,9	104611	126888	154669
Темпы прироста, %		8,52	67,94	339,21	21,30	21,89

Объем экспорта, млрд. руб.	27433,79	24314,06	36350,79	39897,62	36201,77	40205,96
Темпы прироста, %		-11,37	49,51	9,76	-9,26	11,06
Доля резидентов ОЭЗ в экспорте РФ, %	0,048	0,058	0,066	0,262	0,351	0,385
Коэффициент опережения темпов роста выручки резидентов ОЭЗ над темпами роста ВВП	-	5,915	1,210	1,284	1,238	1,286
Коэффициент опережения темпов роста выручки от экспорта ННТ и услуг резидентов ОЭЗ над темпами роста нетто выручки	-	0,188	1,311	3,471	0,942	0,903
Коэффициент опережения темпов роста выручки от экспорта ННТ и услуг резидентов ОЭЗ над темпами роста экспорта		1,224	1,123	4,002	1,337	1,098

Источник: составлено автором на основе данных Федеральной службы государственной статистики и отчетов Минэкономразвития о результатах функционирования особых экономических зон

Резиденты ОЭЗ обеспечивают не просто рост, а качественное изменение структуры экспортных поставок РФ в целом и отдельных регионов в частности. Объем экспорта несырьевых неэнергетических товаров (в рублевом эквиваленте) резидентами ОЭЗ ППТ имеет устойчивую положительную динамику, подверженную влиянию внешних факторов.

Так же положительно оценивается рост доли экспорта резидентов ОЭЗ с 0,048% до 0,385% в общем объеме экспортных поставок. Для сегмента ННТ эта доля внутри ОЭЗ, скорее всего, значительно выше (так как общий экспорт примерно на 60% состоит из поставок углеводородов). Если оценивать долю в несырьевом неэнергетическом экспорте РФ (который в 2024 г. составлял, по оценкам, около 25–30% от общего экспорта), то вклад ОЭЗ становится более заметным — порядка 1,2–1,5%. Тем не менее, ОЭЗ пока не являются макроэкономически значимым драйвером для всей страны. Но они являются площадкой для отработки экспортных стратегий, которые в будущем могут быть масштабированы на другие предприятия и целые отрасли.

Анализ коэффициентов опережения темпов роста объемов экспорта ННТ резидентами ОЭЗ над темпами роста ВВП, общего экспорта и нетто выручки резидентов позволяет сформулировать несколько ключевых выводов. Стабильное опережение по отношению к ВВП говорит о росте сектора ННТ в ОЭЗ быстрее экономики в целом. Это признак успешной структурной политики — создаются новые производственные цепочки, с участием резидентов ОЭЗ на верхних пределах. По отношению к экспорту подтверждает значимость ОЭЗ в формировании условий для развития экспортно-ориентированных производств высоко- и средне технологичной продукции. Важно отметить положительную динамику экспорта резидентов в периоды общего снижения экспортных поставок под влиянием внешних конъюнктурных факторов и санкционного давления. По отношению к нетто выручки резидентов - отражает рост общей выручки резидентов быстрее экспортной

выручки в последние два года. Что не является отрицательным индикатором функционирования ОЭЗ, но отражает с одной стороны замедление развития экспортного потенциала резидентов вследствие укрепления курса национальной валюты и увеличения уровня издержек резидентов из-за невозможности полного импортозамещения производств и логистических ограничений. С другой стороны является показателем роли резидентов ОЭЗ в процессе формирования импортозамещения отечественных отраслей с учетом кластерной структуры действующих зон. Стоит отметить, что в целом данные показатели отражают двойственность функционирования ОЭЗ с одной стороны как драйвера развития экспортно-ориентированных и импортозамещающих отраслей регионов, с другой данный механизм в своем функционировании более других подвержен влиянию геоэкономических и геополитических факторов

Таблица 2- Анализ регионального участия ОЭЗ в развитии экспортно-ориентированных отраслей

Показатели по регионам	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Объем выручки от экспорта ННТ и услуг, млн. руб.						
Самарская область	1709,49	359,38	598,8	3251,6	3526	4696
Темпы роста (цепной), %		21,02	166,62	543,02	108,44	133,18
Республика Татарстан	8068,44	9950,54	12667,8	69714,9	84257	98470
Темпы роста (цепной), %		123,33	127,31	550,33	120,86	116,87
Липецкая область	3199,71	3436,82	8565,6	25128,5	29665	36927
Темпы роста (цепной), %		107,41	249,23	293,37	118,05	124,48
Псковская область		24	154,8	443,1	665	959
Темпы роста (цепной), %			645,00	286,24	150,08	144,21
Московская область	24	252,13	1047,4	2704,1	3287	4153
Темпы роста (цепной), %		1050,54	415,42	258,17	121,56	126,35
Тульская область	54,50	143,80	714,2	1715,6	743	1095
Темпы роста (цепной), %		263,85	496,66	240,21	43,31	147,38
Астраханская область			9,9	21,9	37	52
Темпы роста (цепной), %				221,21	168,95	140,54
Калужская область	3,24	15,75	59,4	1584,5	4481	7702
Темпы роста (цепной), %		486,11	377,14	2667,51	282,80	171,88
Доля экспортной выручки резидентов ОЭЗ в нетто выручки резидента, %						
Самарская область	25,38	6,22	5,43	33,29	23,82	15,60
Республика Татарстан	9,77	11,37	9,31	50,60	46,91	32,28
Липецкая область	10,69	10,92	19,04	44,02	39,71	39,58
Псковская область		6,64	23,77	32,62	29,74	25,46
Московская область	0,73	3,07	9,24	18,73	18,67	16,64
Тульская область	2,45	3,75	16,88	33,09	9,86	8,74
Астраханская область			0,66	0,83	1,61	1,79
Калужская область	0,07	0,24	0,76	6,90	11,93	15,02
Коэффициент опережения темпов роста выручки от экспорта ННТ и услуг резидентов ОЭЗ над темпами роста нетто выручки						
Самарская область		0,2449	0,8733	6,1317	0,7156	0,6550
Республика Татарстан		1,1643	0,8190	5,4318	0,9272	0,6880
Липецкая область		1,0215	1,7439	2,3114	0,9021	0,9967
Псковская область			3,5795	1,3726	0,9116	0,8562
Московская область		4,1820	3,0126	2,0265	0,9966	0,8913
Тульская область		1,5307	4,4971	1,9602	0,2978	0,8873
Астраханская область				1,2519	1,9370	1,1095
Калужская область		3,4764	3,2050	9,1182	1,7288	1,2589

Источник: составлено автором на основе данных отчетов Минэкономразвития о результатах функционирования особых экономических зон

Анализ экспортной ориентированности резидентов ОЭЗ ППТ в разрезе регионов в целом подтверждает отмеченные выводы, но указывает на неравномерность их развития по регионам. Что объясняется двумя факторами: отраслевой структурой резидентов отдельных ОЭЗ и сроком их функционирования. Локомотивом развития экспортно-ориентированных отраслей в рамках функционирования ОЭЗ является Республика Татарстан, которая в основном обеспечивала рост объема экспорта ННТ и услуг в период их общего спада (2023–2024 гг) в том числе в долларовом эквиваленте. Большинство регионов в том числе Самарская, Псковская и Московская области снижают темпы роста экспорта после шокового роста в 2022 году (который объясняется в целом ослаблением курса национальной валюты) и доли экспорта ННТ и услуг в нетто выручки. Эти регионы не показывают прорывного роста не в долларах (стагнация) не даже в национальной валюте. В свою очередь Липецкая область демонстрирует частичное восстановление в 2024 году, что является типичной картиной для региона, зависящего от одного-двух крупных экспортёров. Положительным примером является деятельность резидентов ОЭЗ в Калужской области, которые показывают стабильный и ускоряющийся рост, как в рублях, так и в долларовом эквиваленте в 2022–2024 годах. Что является подтверждением развития экспортно-ориентированных производств ОЭЗ в Калужской области. Таким образом, в 2022 году ослабление курса рубля создала иллюзию экспортного бума среди резидентов ОЭЗ, реальный (долларовый) рост в 2023 году остановился с крайне медленным восстановлением в 2024 году.

Для достижения целевых индикаторов развития экспортно-ориентированных отраслей установленных на федеральном и региональном уровне, необходимо оптимизировать механизмы применения особых экономических зон как драйвера их развития с учетом отраслевой и региональной специфика каждой отдельной зоны. Но также необходимо адаптировать институциональные основы их функционирования, скоординировав интересы и действия всех участников (институциональных элементов) – от резидентов и управляющей компании ОЭЗ до федеральных, региональных и муниципальных властей – для решения системных проблем выявленных в практики их функционирования.

Первый институциональный барьер применения данного инструмента развития экспортно-ориентированных отраслей заключается в специфике правового регулирования действующего в ОЭЗ специального режима деятельности резидентов. Правовые основы данного режима зафиксированы на федеральном уровне (ФЗ №116 «Об особых экономических зонах») имеют жесткую централизованную систему не предполагающую возможность изменения административных режимов функционирования ОЭЗ на уровне региона. Что в современных условиях волатильности внешнеторговой деятельности, общей экономической и геополитической нестабильности снижает их адаптивную способность и эффективность их целевого применения. В частности для получения статуса резидента ОЭЗ установлены высокие административные барьеры. Для увеличения числа резидентов, в том числе с иностранным участием, в последние годы предприняты ряд действий направленных на снижение данных барьеров. Так подача документов осуществляется в режиме «единого окна», сокращены сроки их рассмотрение и упрощен порядок предоставления паспорта проекта и финансовой части бизнес-плана. Логичным продолжением этих шагов является автоматизация и цифровизация данных операций на основании применения технологий цифровых двойников и блогчейн.

Вторым барьером является состояние финансового и налогового института функционирования ОЭЗ. Специальный правовой режим хозяйствования резидентов предполагает предоставление им налоговых и таможенных льгот, но порядок их предоставления недостаточно проработан на законодательном уровне и связан со сложной процедурой прохождения налогового и таможенного мониторинга. Для развития

экспортно-ориентированных отраслей целесообразным видется разработка дифференцированного подхода к предоставлению налоговых льгот. Целевыми индикаторами могут выступать отраслевая принадлежность резидента, объем привлекаемых инвестиций в данные отрасли, достижения установленных стратегических целей и предпринимаемые резидентами действия на направление на снижение зависимости производства от поставок импортных комплектующих и оборудования (на данный момент по оценке экспертов на оборудование приходится около 70 % импортных поставок резидентов). В частности для развития высокотехнологичных производств и сокращения издержек резидентов при замене импортных комплектующих целесообразным является предоставление налогового вычета на НИОКР и разрешение ускоренной амортизации оборудования. Участие федеральных и региональных властей необходимо для привлечения инвестиций из дружественных стран и создание трансграничных ОЭЗ, что формирует благоприятные условия для выхода на рынке данных стран резидентов экспортно-ориентированных отраслей.

Третьим барьером является таможенные институты функционирования ОЭЗ. Резидентами применяется льготный порядок таможенного оформления как ввозимых, так и вывозимых отечественных и иностранных товаров. Но элементный состав таможенных процедур и таможенных операций по факту определяет только потенциальную возможность получения положительного эффекта их применения для резидентов. Эффект может заключаться: в оптимизации временных и денежных затрат на реализацию таможенных операций в отношении ввозимых или вывозимых товаров; улучшение условий для развития экспортной деятельности предприятия, привлечения иностранных инвестиций. Реализация потенциала каждого таможенного института во многом зависит от эффективности их применения в деятельности резидентов. Это не отменяет ряда системных проблем их реализации [11], требующих пересмотра законодательных основ таможенных аспектов функционирования резидентов ОЭЗ. Но главным направлением нам видется в развитии цифровизации таможенных операций на всех этапах деятельности резидентов и в повышении квалификации и уровня компетенций сотрудников в таможенной сфере.

Таким образом, в условиях трансформации региональной экономики под влиянием внешнего санкционного давления, волатильности мировых рынков и обеспечения макроэкономической стабильности, интенсивный рост вовлеченности отечественных промышленных предприятий в глобальные цепочки создания ценности, наращивание несырьевого неэнергетического экспорта, в частности высокотехнологичной продукции с высокой добавленной стоимостью становится фундаментом долгосрочного развития промышленных отраслей. Данные положения закреплены на федеральном, региональном и ведомственном уровне. Действующим механизмом достижения указанных целей выступает создание и функционирование в отдельных регионах ОЭЗ. Проведенное исследование подтверждает потенциал функционирования ОЭЗ для развития экспортно-ориентированных отраслей в регионах страны. Но рост эффективности их целевого применения зависит от увязки интересов и поведенческих моделей всех участников, перестройки институциональных основ и управленческих практик на муниципальном, региональном и федеральном уровне с учетом отраслевой и территориальной специфики отдельных ОЭЗ. Согласованность всех элементов системы и дифференцированный подход к их формированию и функционированию позволит добиться устойчивого эффекта.

Список источников

1. Березинская, О. Б. Производственная зависимость российской промышленности от импорта и механизм стратегического импортозамещения / О. Б. Березинская, А. Л. Ведев // Вопросы экономики. – 2015. – № 1. – С. 103-115. – DOI 10.32609/0042-8736-2015-1-103-115. – Текст : непосредственный.
2. Карпов, Д. Зависимость России от импорта промежуточной продукции и внешнеторговые шоки / Д. Карпов// Аналитическая записка. Материал подготовлен

Департаментом исследований и прогнозирования - Июнь 2023. – 17 с. – Текст : непосредственный.

3. Мальцев А.А. Оценка добавленной стоимости во внешней торговле: современные подходы // Вопросы теоретической экономики. 2024. №1. С. 48–6. DOI: 10.52342/2587-7666VTE_2024_1_48_64. – Текст : непосредственный.

4. Карлова, Н Ограничения на импорт сдерживают экспорт: результаты опроса предприятий / Н Карлова, А. Морозов, Е. Пузанова // Аналитическая записка. Материал подготовлен Департаментом исследований и прогнозирования – Январь 2023. - 34 с. - Текст : непосредственный.

5. Ткаченко Ю. Г., Каськова А. А. Состояние и перспективы развития российского несырьевого неэнергетического экспорта в условиях санкционного давления // Экономика и управление: проблемы, решения. - 2024. - Т. 1, № 6. - С. 89 -100

6. Таможенная статистика. – Текст : электронный // Федеральная таможенная служба : [сайт]. - Москва, 2004 - URL: <https://customs.gov.ru/statistic> (дата обращения: 20.06.2026).

7. Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года : Распоряжение Правительства РФ от 23.05.2020 № 1388-р - Текст : электронный // КонсультантПлюс : сайт – URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения : 20.06.2026)

8. Голубенко, О. И. Особые экономические зоны с позиции экономических теорий и концепций / О. И. Голубенко // Вестник евразийской науки. — 2024. — Т. 16. — № 5. — URL: <https://esj.today/PDF/32FAVN524.pdf>

9. Щурина, С. В. Особые экономические зоны как точки роста для развития экономики России / С. В. Щурина // Экономика. Налоги. Право. – 2024. – Т. 17, № 3. – С. 81-95. – DOI 10.26794/1999-849X-2024-17-3-81-95. – Текст : непосредственный.

10. Особые экономические зоны. – Текст : электронный // Минэкономразвития России : [сайт]. - Москва, 1999 - URL: https://www.economy.gov.ru/material/directions/regionalnoe_razvitie/instrumenty_razvitiya_territoriy/osoby_economicheskie_zony/ (дата обращения: 20.06.2026).

11. Колодина, О. Н. Оптимизация использования ОЭЗ как инструмента развития импортозамещающих производств в регионах / О. Н. Колодина, А. В. Ирищян // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. – 2025. – Т. 21, № 4(83). – С. 26-32. – Текст : непосредственный.

Сведения об авторе

Колодина Ольга Николаевна, кандидат экономических наук, доцент Высшей школы экономики и управления, ФГБОУ ВО «Поволжский государственный университет сервиса», Тольятти, Россия

Information about the authors

Kolodina Olga Nikolaevna, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor Higher School of Economics and Management, Volga State University of Service, Tolyatti, Russia