

## Научная статья

### Современные риски при экспорте сельскохозяйственной продукции.

Автор - аспирант 1 курса ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет» Спивак Николай Юрьевич

**Аннотация.** Статья посвящена современным рискам при экспорте сельскохозяйственной продукции. Сельское хозяйство имеет большое значение для региональной экономики, что безусловно проявляется и в Ставропольском крае в частности. Объемы производства продукции растениеводства и площади посевных площадей с течением времени растут, в результате чего общие показатели по производству продукции сельского хозяйства значительно опережают внутренние потребности региона. В следствие вышесказанного, а также с учетом удобной логистической сети, экспортный потенциал региона постоянно растет, что безусловно складывается в необходимости увеличения экспорта продукции сельского хозяйства. Однако, при осуществлении экспортных операций, предприятия могут сталкиваться со множеством сложностей, связанных с особенностями организации работы в рамках внешнеэкономической деятельности (ВЭД). Наряду с рисками, имеющимися при организации работы внутри страны, появляются специфические для экспорта риски, которые необходимо учитывать при организации работы в рамках ВЭД, так как они могут иметь решающее значение при осуществлении экспортной операции.

**Ключевые слова.** Экспорт, риски, контрактные риски, валютные риски, риск неуплаты за товар, экспортные операции, риск неуплаты, ВЭД.

**Annotation.** The article is devoted to modern risks in the export of agricultural products. Agriculture is of great importance for the regional economy, which is certainly evident in the Stavropol Territory in particular. The volume of crop production and acreage are growing over time, as a result of which the overall indicators for agricultural production are significantly ahead of the internal needs of the region. As a result of the above, as well as taking into account the convenient

logistics network, the export potential of the region is constantly growing, which certainly results in the need to increase exports of agricultural products. However, when carrying out export operations, enterprises may face many difficulties related to the specifics of organizing work within the framework of foreign economic activity (FEA). Along with the risks that exist when organizing work within the country, there are export-specific risks that need to be taken into account when organizing work within the framework of foreign economic activity, since they can be crucial in the implementation of an export operation.

**Keywords.** Export, risks, contractual risks, currency risks, risk of non-payment for goods, export operations, risk of non-payment, foreign economic activity.

Сельское хозяйство является одним из важнейших направлений развития экономики Ставропольского края. Согласно статистическим данным, объем производимой продукции АПК (в частности продукции растениеводства) с каждым годом увеличивается. Наглядно это подтверждает индекс производства продукции сельского хозяйства за период с 2020 по 2022 годы.

Так, в 2021 году по отношению к 2020 объем производства продукции

#### Индексы производства продукции сельского хозяйства в 2021 году

(в сопоставимых ценах; в процентах к предыдущему году)

	Хозяйства всех категорий			сельскохозяйственные организации			хозяйства населения			крестьянские (фермерские) хозяйства		
	всего	растение- водство	животно- водство	всего	растение- водство	животно - водство	всего	растение- водство	животно - водство	всего	растение- водство	животно - водство
<b>ВСЕГО ПО КРАЮ</b>	131.8	148.2	100.1	137.5	151.8	103.3	101.3	110.6	96.0	145.4	155.6	92.9
<b>Муниципальные округа</b>												
Александровский	140.0	160.7	89.3	158.3	162.7	113.7	89.4	108.2	83.6	205.8	230.7	57.1
Андроповский	164.8	211.6	77.8	211.0	211.4	34.7	80.7	107.0	75.0	212.4	273.1	93.4
Апанасенковский	119.1	126.8	95.8	118.4	120.4	85.4	99.5	117.8	98.5	163.8	171.7	82.8
Арзгирский	103.5	103.4	103.8	97.4	97.6	91.6	103.7	117.2	103.1	113.6	113.1	119.7
Будёновский	135.6	139.1	122.8	148.8	137.5	947.2	105.8	112.5	101.8	126.9	184.6	49.7
Грчёвский	188.6	239.5	90.6	238.2	262.4	98.0	92.0	111.7	85.6	205.9	229.1	111.0
Кочубеевский	128.4	159.7	100.6	130.3	164.6	102.4	104.4	111.5	97.8	146.5	179.1	63.5
Красногвардейский	114.7	126.4	97.8	112.9	123.9	98.7	95.2	110.5	90.4	139.5	140.0	105.2
Курский	105.1	109.8	92.4	99.4	99.5	84.6	96.3	109.6	92.4	128.5	129.7	96.7
Левокумский	105.7	103.2	109.5	105.3	102.7	121.6	122.4	112.8	124.1	97.2	102.7	90.8
Новоселицкий	157.1	189.2	81.3	177.1	187.5	57.1	91.6	111.2	86.9	232.9	243.8	41.8
Предгорный	101.9	104.6	97.0	100.6	101.8	98.8	101.4	106.6	90.1	110.4	115.2	87.9
Стелновский	124.4	134.8	94.0	131.7	133.8	48.5	96.3	115.6	93.8	133.8	137.7	105.6
Труновский	195.9	213.5	101.9	229.6	232.7	45.5	107.8	112.1	106.6	163.3	165.9	90.0
Туркменский	130.4	179.5	100.7	122.5	204.2	101.1	97.6	121.7	95.3	168.2	168.6	156.8
Шлаковский	148.4	163.5	124.7	166.0	181.9	140.3	102.3	109.9	93.9	145.7	155.7	106.7
<b>Городские округа</b>												
Благодарненский	135.9	231.0	106.8	136.0	243.5	107.2	106.6	111.6	104.7	247.6	300.5	102.0
Георгиевский	129.5	157.5	84.4	133.7	161.5	83.2	97.6	112.9	86.8	164.9	179.1	97.4
Изобильненский	146.8	164.5	94.2	156.8	168.3	106.9	88.0	110.0	74.4	166.5	176.6	101.8
Ипатовский	138.4	148.0	89.9	142.2	146.2	87.1	95.5	111.6	90.1	169.7	174.8	106.0
Кировский	107.7	108.8	97.6	100.7	101.0	85.0	104.6	109.4	100.6	172.0	175.3	87.8
Минераловодский	155.2	166.6	92.9	172.9	173.1	30.0	101.7	110.4	91.3	179.8	197.0	100.7
Нефтекумский	106.7	105.2	108.3	121.9	135.6	48.1	119.9	116.3	120.7	91.8	83.1	102.8
Новоалександровский	131.0	138.8	96.4	129.0	136.8	87.6	110.3	108.9	111.1	149.5	151.1	89.8
Петровский	166.3	215.5	104.7	189.1	243.9	109.8	102.3	111.0	97.3	212.6	224.4	111.1
Советский	142.1	153.7	98.8	151.9	159.4	91.9	106.4	113.3	102.9	148.3	150.2	84.7

В 2022 к 2021 - на 4,1%, причем положительная динамика видна по хозяйствам всех категорий.

**Индексы производства продукции сельского хозяйства в 2022 году**

(в сопоставимых ценах; в процентах к предыдущему году)

	Хозяйства всех категорий			сельскохозяйственные организации			хозяйства населения			крестьянские (фермерские)	
	всего	в том числе		всего	в том числе		всего	в том числе		всего	в том числе
		растение-водство	животно-водство		растение-водство	животно - водство		растение-водство	животно - водство		
<b>ВСЕГО ПО КРАЮ</b>	102.6	104.1	98.2	102.1	103.4	97.0	102.6	106.0	100.6	105.1	106.2
<b>Муниципальные округа</b>											
Александровский	106.3	106.6	105.0	108.5	108.1	114.5	105.6	114.5	101.9	82.3	81.9
Андроповский	80.2	72.1	120.3	72.4	72.1	936.8	120.8	113.5	123.2	68.9	63.2
Апанасенковский	111.7	113.1	106.1	114.3	114.6	107.9	106.2	108.9	106.1	106.6	107.0
Аргирский	125.5	140.3	85.8	143.0	145.2	64.9	87.2	114.1	86.2	131.0	134.1
Буденновский	105.0	116.2	64.6	109.7	121.2	28.1	92.6	98.4	89.4	94.5	95.5
Грачевский	96.8	97.3	94.0	93.5	96.5	50.1	112.0	102.9	115.5	97.6	99.8
Кочубеевский	98.7	95.8	103.1	97.5	93.5	103.2	104.4	106.4	102.4	105.4	105.9
Красногвардейский	104.5	108.1	96.1	103.4	107.8	94.1	106.5	96.0	109.9	110.4	110.6
Курский	108.1	108.8	106.0	125.3	125.2	133.9	103.6	97.0	105.7	89.7	89.3
Левокумский	110.6	124.9	90.8	127.6	137.5	76.8	86.6	99.1	84.8	105.9	106.9
Новоселицкий	108.7	108.3	110.7	111.4	112.6	71.8	113.0	98.8	116.7	93.3	93.9
Предгорный	105.4	108.1	100.1	103.6	106.7	98.8	115.6	114.7	118.1	103.3	107.1
Степновский	114.4	117.5	101.9	117.3	117.7	73.5	101.2	104.2	100.8	117.2	118.0
Труновский	109.0	109.2	105.5	109.6	109.6	108.0	105.3	103.1	105.8	107.8	108.1
Турименский	102.2	105.0	99.1	95.3	87.7	99.0	100.2	114.1	98.9	115.4	115.6
Шлаковский	109.7	102.4	125.0	105.9	93.4	132.6	110.6	112.7	108.1	137.3	144.9
<b>Городские округа</b>											
Благодарненский	104.7	100.9	107.0	103.7	94.6	109.0	96.8	103.5	94.6	132.2	136.6
Георгиевский	89.3	95.1	72.0	87.4	95.5	58.6	106.0	103.0	108.3	82.7	82.3
Изобильненский	100.1	102.9	83.1	98.8	103.1	61.5	114.0	103.2	122.3	100.3	100.3
Ипатовский	106.7	105.7	115.6	105.3	105.0	112.9	113.3	99.5	118.1	110.5	111.0
Кировский	101.3	102.6	88.4	102.7	102.5	117.0	92.2	101.5	85.5	102.7	103.5
Минераловодский	91.2	90.6	97.4	92.3	92.3		101.2	101.0	101.4	80.4	80.2
Нефтекумский	93.7	99.3	87.9	118.5	120.1	94.4	88.1	116.1	82.2	84.1	74.1
Новоалександровский	108.7	112.8	82.3	109.3	112.8	77.2	91.6	99.2	87.6	114.2	114.7
Петровский	97.1	98.0	94.6	94.3	93.6	96.8	94.8	101.4	91.4	115.4	116.3
Советский	87.3	85.6	96.5	83.3	80.7	120.0	92.7	105.9	87.0	99.3	99.4

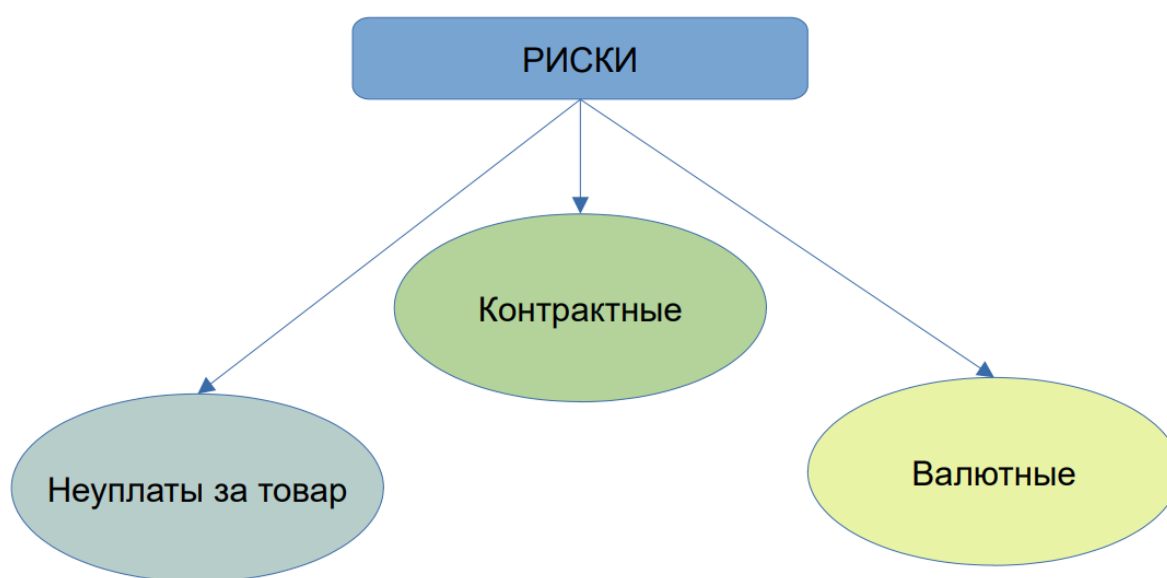
На ряду с ростом объемов производства увеличиваются и объемы посевных площадей. Так, в соответствии с данными Федеральной службы государственной статистики наблюдаются следующие показатели размера посевных площадей (в тыс. гектаров) в России с 2017 года (таблица 1):

Площади, тыс. гектаров						
	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Вся посевная площадь	80049	79634	79888	79948	80383	82312

Объем производства продукции растениеводства превышает потребности внутреннего рынка Ставропольского края. Так, экспорт зерна и продуктов его переработки расчет усиленными темпами. По данным Россельхознадзора «Экспорт зерна и продуктов переработки зерна, по данным ФГИС «Аргус-Фито» на 17 декабря 2023 года, превысил 79,9 млн тонн, что на

58% или 29,4 млн тонн превышает показатель аналогичного периода 2022 года (50,5 млн тонн), основной объем отгрузок приходится на страны Ближнего Востока, Африки и Азии.»<sup>1</sup> Данные показатели обеспечиваются благодаря удобному географическое положение региона и сетью логистических путей.

В общем можно с уверенностью говорить о том, что экспортный потенциал аграрного сектора экономики Ставропольского края может с уверенностью увеличиваться. Однако стоит понимать, что экспортные операции могут являться весьма специфическими в разных аспектах и обладают значительными рисками получения отрицательного финансового результата.



Одними из рисков, с которыми встречается предприятие-экспортер является:

- контрактный риск, который возникает в том числе из-за недостаточной базы знаний в области нормативно-правового регулирования экспортных операций;
- риск неуплаты за товар, что может быть связано не только с неблагонадежностью покупателя, но и с проблемой осуществления финансовой операции по переводу денежных средств;

<sup>1</sup> [Электронный ресурс] <https://fsvps.gov.ru/news/itogi-2023-jeksport-zerna-gosudarstvennyj-monitoring-kachestva-borba-s-nedostovernym-deklarirovanem/>

- валютные риски, связанные с изменениями курсов валют во времени при осуществлении внешнеторговых операций с использованием иностранной валюты.

### **Контрактные риски**

Под контрактными рисками можно понимать риск получения негативного результата от разрыва контрактных (договорных) отношений между сторонами сделки или от невыполнения сторонами сделки условий сделки, оговоренных контрактом (договором). Значимость данного риска оценивается как высокая, так как согласно Российского законодательства сделки в рамках ВЭД должны осуществляться в письменной форме, что прямо указано в Постановлении ВС СССР от 23 мая 1990 г. N 1511-1 в качестве пояснений к статье 11 Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 г.): «любое положение статьи 11 настоящей Конвенции, которое допускает, чтобы договор купли-продажи, его изменение или прекращение соглашением сторон либо оферта, акцепт или любое иное выражение намерения совершались не в письменной, а в любой форме, неприменимо, если хотя бы одна из сторон имеет свое коммерческое предприятие в СССР.»<sup>2</sup>

В соответствии со статьей 67.1, пунктом 1 Конституции Российской Федерации: «Российская Федерация является правопреемником Союза ССР на своей территории, а также правопреемником (правопродолжателем) Союза ССР в отношении членства в международных организациях, их органах, участия в международных договорах, а также в отношении предусмотренных международными договорами обязательств и активов Союза ССР за пределами территории Российской Федерации.»<sup>3</sup>

---

<sup>2</sup>Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров

Конвенция вступила в силу 1 января 1988 г., СССР присоединился к настоящей, Конвенции [постановлением](#) ВС СССР от 23 мая 1990 г. N 1511-1 (с заявлением), Текст Конвенции опубликован в Вестнике Высшего арбитражного суда Российской Федерации, 1994 г., N 1

<sup>3</sup>Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.),

Конституция вступила в силу с 25 декабря 1993 г., Текст Конституции опубликован в "Российской газете" от 25 декабря 1993 г. N 237 (первоначальный текст), ст. 67.1

Для решения проблемы снижения негативного эффекта от контрактных рисков на этапе первоначального построения контракта стоит учитывать ряд важных аспектов:



1. Внешнеторговая деятельность осуществляется в рамках законодательства РФ, международного права и законодательства страны-покупателя;

2. Учитывая постоянно меняющуюся международную обстановку стоит обращать особое внимание на форс-мажорные обстоятельства, которые могут существенно повлиять на сделку;

3. Покупатель товара имеет свои социально-культурные особенности и исторические обычаи торговли, сложившиеся у него в стране.

При этом первый и второй аспекты можно регулировать за счет построения более выгодной структуры договора.

**В отношении первого аспекта:**

- прямое указание применимости норм права к тем или иным отношениям позволяет более конкретно указать для сторон сделки, что они имеют в виду под тем или иным юридически значимым событием;

- возможность согласования подсудности в рамках контракта позволяет более точно определить реальность судебного урегулирования спора;
- определение языка, которому отдается предпочтение при разночтениях позволяет конкретизировать термины, используемые в контракте (договоре) и нивелировать возможность неправильного перевода при заключении контракта (договора) на нескольких языках.

#### **В отношении второго аспекта:**

- знание положения о порядке свидетельствования Торгово-промышленной палатой Российской Федерации обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажор) (приложение к постановлению Правления Торгово-промышленной палаты РФ от 23 декабря 2015 г. N 173-14) позволяет с уверенностью понимать саму суть форс-мажора и возможность отнесения тех или иных обстоятельств к таковым. В понимании положения обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор) - чрезвычайные, непредвиденные и непредотвратимые обстоятельства, возникшие в течение реализации договорных (контрактных) обязательств, которые нельзя было разумно ожидать при заключении договора (контракта), либо избежать или преодолеть, а также находящиеся вне контроля сторон такого договора (контракта). Исходя из положения, например, изменение валютного курса не является форс-мажором, однако запретительные меры государств по ввозу продукции таковыми являются.

#### **В отношении третьего аспекта:**

- при осуществлении внешнеторговых операций выстраивание диалога с покупателем следует вести на основе понимания возможных социально-культурных отличий между народами, при этом стоит не забывать, что успешное ведение торговли должно выстраиваться на взаимовыгодных отношениях, основанных на доброжелательности, взаимопонимании и взаимоуважении;
- выстраивание взаимоотношений напрямую влияет не только на формирование самой сделки в рамках его описательно-письменной части,

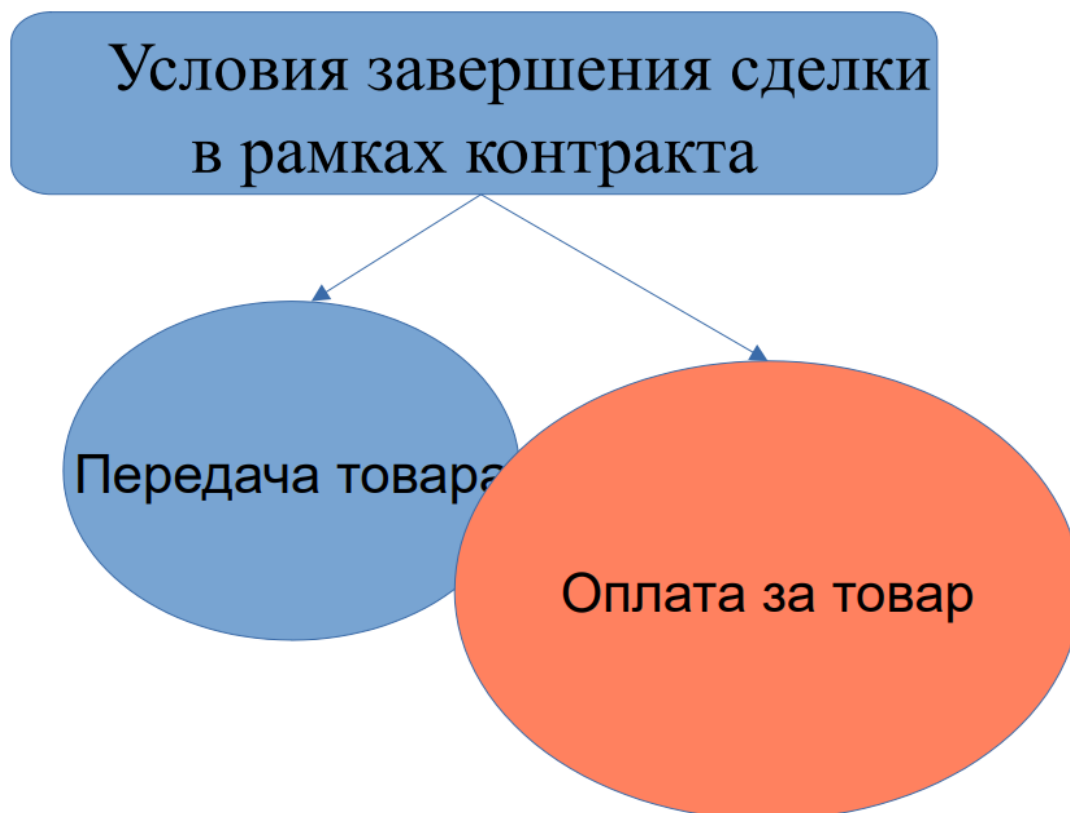
но и на всю сделку целиком, от начала переговорного процесса, до окончательного расчета за товар и его получения покупателем;

- правильное выстраивание взаимоотношений с покупателем позволяет рассчитывать на долгосрочные взаимовыгодные торговые отношения в рамках множества сделок, что очень важно при учете специфики сезонности и постоянности производства продукции АПК.

### **Риск неуплаты**

Риск неуплаты за товар является существенным для сделки в той части, что результатом внешнеторговой деятельности предприятия должен быть не сам факт совершения вывоза товара за пределы Российской Федерации, а извлечение прибыли из совершенной сделки, что происходит при окончании двух фактов:

- исполнение обязательств поставщика по передаче товара покупателю;
- исполнения обязательств покупателем в части оплаты товара поставщику.





Риск неуплаты за товар заключается в том, что продавец товара в процессе осуществления контрактных (договорных) обязательств, не получит соответствующую оплату за товар на каком-либо этапе совершения сделки.



Причины неуплаты, с учетом актуальных событий, можно разделить на следующие направления:

1. **Неблагонадежный покупатель** товара может отказаться от уплаты за товар, что особенно плохо в ситуации, когда отгрузка совершается на условиях пост оплаты;
2. При совершении операции по перечислению денежных средств может возникнуть ситуация, в которой один из банков, участвующих в операции по переводу по разным причинам не сможет этого сделать.

Рассматривая первую причину, стоит обратить внимание на достаточно реальную вероятность наступления данного события, что в значительной мере зависит не только от самого покупателя напрямую, но и от внешних факторов, к которым можно отнести:

- внезапный запрет на ввоз товара в его страну, в том числе в ситуации, когда товар уже находится в пути;
- инфляционные последствия изменения цены на внутреннем рынке, создающие условия для отказа ввиду отсутствия перспективы по дальнейшей реализации товара;
- непосредственно действия покупателя, связанные с явным умышленным невыполнением условий сделки в части оплаты;
- действия покупателя, связанные с неуплатой за товар в связи с предъявлением претензии к качеству и количеству товара;

Рассматривая вторую причину, стоит отметить, что при переводе денежных средств между контрагентами в разных странах, могут быть задействованы не только банк отправителя и банк получателя, но и банки посредники (банки корреспонденты), в результате чего, движение денежных средств может осуществляться через 3 и более банка. При переводе денежных средств может возникнуть ситуация, что один из банков, участвующих в операции, может ее отклонить и произвести операцию по возврату денежных средств.

Фактически процесс перевода денежных средств можно разбить на два этапа:

1. При заключении сделки стороны определили, что денежные средства будут перечисляться по определенным реквизитам и покупатель имеет счет в банке, откуда планирует совершить платеж. На данном этапе до перевода денежных средств может возникнуть ситуация, когда банк покупателя по разным причинам может отказаться от перевода денежных средств поставщику, например в результате санкционного запрета или иных запретов и ограничений. Отрицательно на сделку в данной ситуации может повлиять возможность распространения ограничений на другие банки, в результате чего покупатель не сможет иметь реальной возможности по переводу денежных средств. Положительным в данной ситуации является тот факт, что денежные средства

не зависят в процессе перевода, так как они фактически еще остались у покупателя.

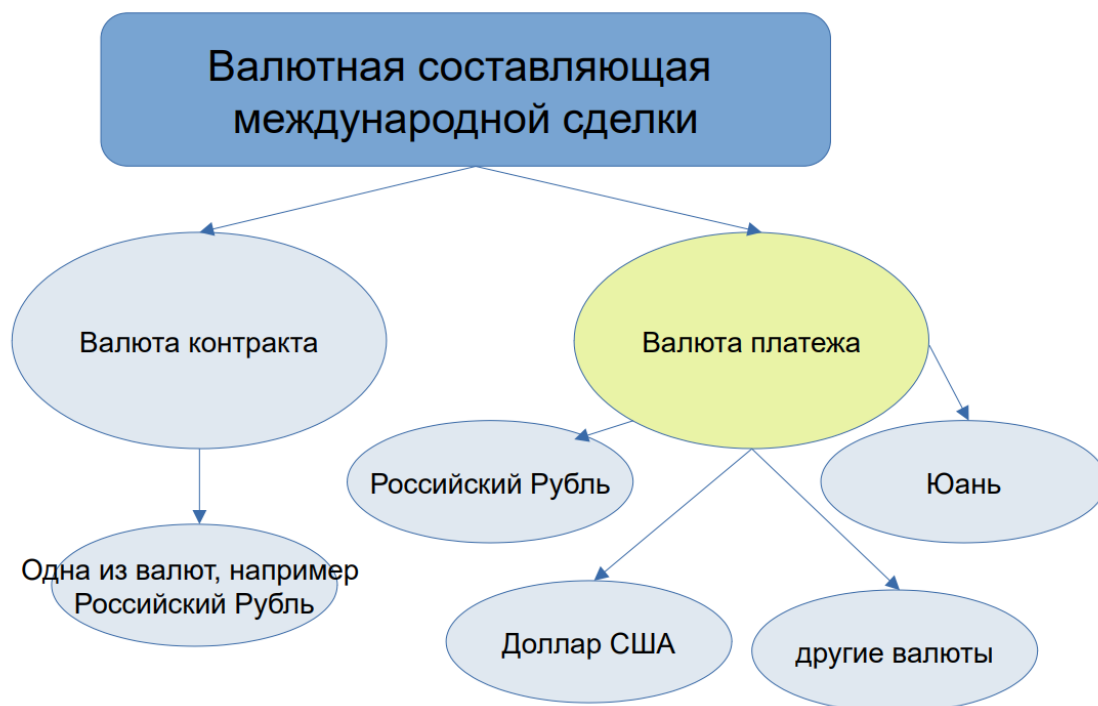
2. Покупатель совершает платеж и операция по переводу денежных средств начала исполняться. В данном случае, банк посредник может отказаться от перевода денежных средств по вышеописанным причинам, что негативно с точки зрения зависания денежных средств между покупателем и поставщиком и может привести к необходимости использования услуги по поиску денежных средств и одновременно к продлению сроков исполнения обязательств по контракту (договору) между сторонами. Положительным является то, что в такой ситуации банк поставщика может обратиться к услугам других банков - корреспондентов, которые смогут совершить платеж.

### **Валютные риски**

Очередными актуальными рисками при совершении внешнеторговых операций являются валютные риски, которые заключается в возможности появления негативного результата сделки в следствии изменении курсов валют относительно друг друга. Данный риск является постоянно актуальным, так как международная торговля напрямую связана с использованием разных валют, причем способы использования валют как источников измерений может проявляться в качестве нескольких компонентов валютной составляющей международной сделки:

1. Валюта контракта - валюта, в которой указана стоимость товара, работы или услуги в контракте (договоре);

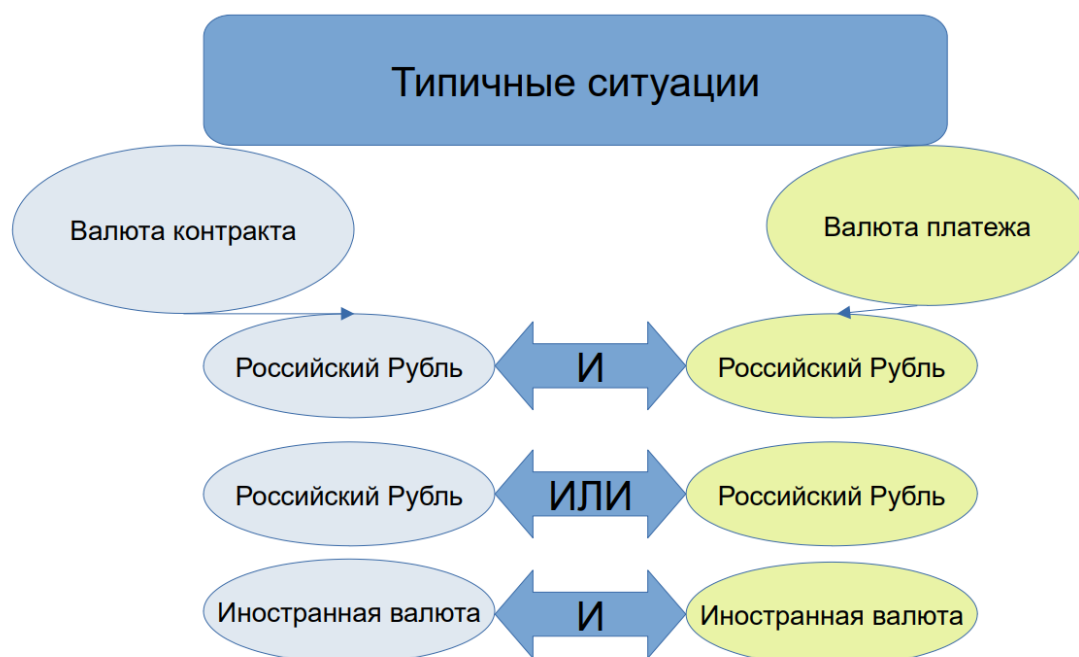
2. Валюта платежа - валюта, в которой осуществляются денежные переводы в рамках контракта (договора).



Стоит отметить, что определение конкретной валюты в качестве расчетной по обязательствам и в качестве оплаты напрямую влияет на прогнозируемый результат с точки зрения как продавца, так и покупателя.

Рассматривая проблематику валютных рисков, можно выделить несколько типичных ситуаций:

- Валюта контракта **и** валюта платежа - Российский рубль;
- Валюту контракта **или** валюта платежа - Российский рубль;
- Валюта контракта **и** валюта платежа - иностранные валюты.

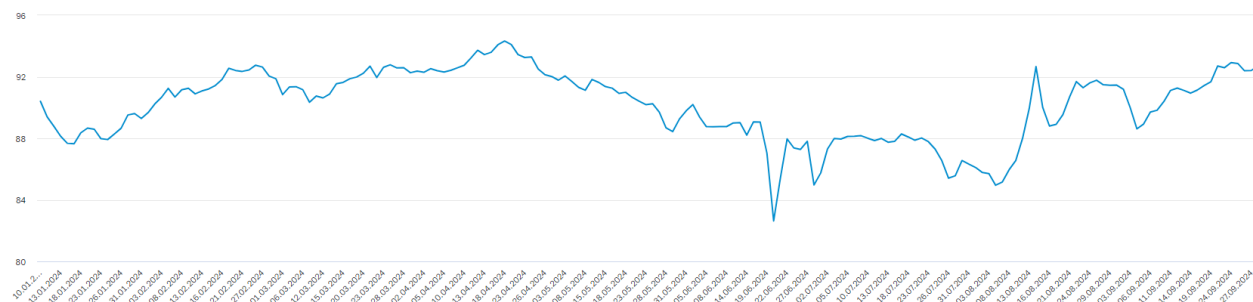


В первой случае, если валютой контракта и валютой платежа выбирается Российский рубль, то определение планируемого финансового итога сделки является наиболее прогнозируемым с точки зрения измерения прибыльности, так как все операции по организации сделки в пределах Российской Федерации осуществляются в Российских рублях, и одновременно оплата, вследствие чего предприятия может с высокой точностью определить расходы, которые будут понесены в результате сделки и прибыльность операции в рамках ВЭД.

Во втором случае, прогнозируемость результата более сложна по сравнению с первым вариантом, так как исходя из данных ЦБ РФ за период с января по сентябрь 2024 года динамика изменения курсов валют по отношению к Российскому рублю была как отрицательной, так и положительной, причем изменение может существенно влиять на финансовые результаты, особенно при продаже с низкой наценкой. Так, динамика Российского рубля по отношению к Доллару США составила 14,15 % от минимального (82,6282) к максимальному значению (94,3242), а Китайского юаня 18,37 % (от 11,1652 до 13,2163).

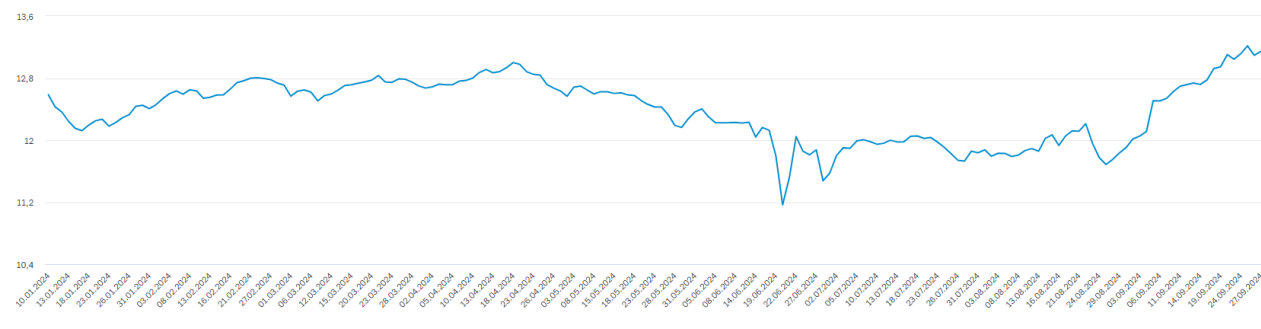
### С 01.01.2024 по 30.09.2024 Динамика курса валюты Доллар США

Динамика курса валюты



### С 01.01.2024 по 30.09.2024 Динамика курса валюты Китайский юань

Динамика курса валюты



В третьем случае, особенно, когда валюта контракта отличается от валюты платежа и обе валюты являются иностранными, прогнозируемость результата становится еще ниже, что связано не только с понижением вероятности прогнозирования динамики относительно двух иностранных валют, но и с необходимостью дальнейшего обмена иностранной валюты на Российские рубли с целью их использования на территории Российской Федерации.

Дополнительно стоит отметить, что во втором и в третьем случае необходимо учитывать и курс обмена иностранной валюты на Российский рубль, так как в разных коммерческих банках политика формирования обменного курса своя и может существенно отличаться от биржевого курса на день предполагаемого обмена валюты.

Таким образом, при прогнозировании внешнеторговой сделки предприятие должно учитывать множество аспектов, которые напрямую могут на нее повлиять.

Каждый из вышеперечисленных рисков может существенно повлиять на финансовый результат торговой операции, а все вместе, в совокупности, могут привести к значительному и возможно непоправимому отрицательному результату, ставящего под угрозу само существование предприятия, например в ситуации, когда большей частью активов компании являются реализуемые товары.

В связи с этим, очень важно подходить к оценке данных рисков взвешенно и предпринимать шаги к их уменьшению.

Так, при организации сделки и подготовки внешнеторгового контракта необходимо стремиться:

1. Заключать контракт на условиях, когда русский язык является основным для договорных отношений в ситуации, когда используется несколько языков и уделяет особое внимание арбитражной оговорке.

2. Проводить оценку платежеспособности покупателя в случае необходимости и одновременной возможности ее проведения.

3. При использовании иностранных валют проводить оценку перспективной динамики изменения курсов с целью определения наценки, обеспечивающей минимизацию убытка при снижении курса Российского рубля к иностранным валютам.

4. Проводить оценку обменных курсов в разных коммерческих банках с целью поиска наиболее выгодного.

### **Список литературы:**

1. [Электронный ресурс] <https://fsvps.gov.ru/news/itogi-2023-jeksport-zerna-gosudarstvennyj-monitoring-kachestva-borba-s-nedostovernym-deklarirovaniem/>
2. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров
3. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 г.), Конвенция вступила в силу 1 января 1988 г., СССР присоединился к настоящей Конвенции постановлением ВС СССР от 23 мая 1990 г. N 1511-1 (с заявлением), Текст Конвенции опубликован в Вестнике Высшего арбитражного суда Российской Федерации, 1994 г., N 1
4. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.), Конституция вступила в силу с 25 декабря 1993 г., Текст Конституции опубликован в "Российской газете" от 25 декабря 1993 г. N 237 (первоначальный текст), ст. 67.1
5. Положение о порядке свидетельствования Торгово-промышленной палатой Российской Федерации обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажор) (приложение к постановлению Правления Торгово-промышленной палаты РФ от 23 декабря 2015 г. N 173-14)
6. [Электронный ресурс] [https://cbr.ru/currency\\_base/daily/](https://cbr.ru/currency_base/daily/)